

Weiterbildung Verkauf / Kassentraining

Verbesserung der Integrationschancen in den ersten Arbeitsmarkt durch den praxisnahen Erwerb von Kenntnissen im Verkauf mit Hilfe neuester EDV-Instrumente incl. moderner Kassensysteme.
Erprobung und Festigung durch ein 4-wöchiges Praktikum im Verkaufsbereich.

Maßnahmeinhalte

Inhalt		Theorie	Praktische Unterweisung	Praktikum
1.	<i>Wirtschafts- und Sozialkunde</i>	40 Ustd.		
2.	<i>Mathematik/ Kaufmännische Ausbildung</i>	120 Ustd.		
3.	<i>Warenkunde</i>	40 Ustd.	16 h	
4.	<i>Verkaufskunde</i>	40 Ustd.	40 h	
5.	<i>Kundenberatung/Kundenbetreuung</i>	40 Ustd.	24 h	
6.	<i>Fachkunde Dekoration/Gestaltungslehre</i>		120 Ustd.	
7.	<i>Kassentraining mit Zertifikat</i>	40 Ustd.	120 Ustd.	
8.	<i>Praktikum</i>			160 h
Gesamtstunden:		320 Ustd.	320 h	160 h
		800 h		

Zugangsvoraussetzungen: *Arbeitslose mit und ohne Berufsabschluss mit fehlender Berufspraxis und Interesse an einer Tätigkeit im Verkauf.*

Durchführung:

Beginn: Frühjahr 2017

Dauer:

4 Monate
plus 1 Monat Praktikum

Abschluss:

Zertifikat des Instituts für Marktwirtschaft
gemeinnützige GmbH

Information/ Beratung:

IMA-Schulungszentrum Stralsund
Semlower Straße 13 ♦ 18439 Stralsund

Herr Dipl.-Ing. P. Wolzien
☎ 03831 297301

E-Mail: P.Wolzien@ima-wissen.de
www.ima-wissen.de